

Уважаемый Рустам Нургалиевич, Ильдар Шафкаторович, участники совещания!

Несмотря на сложности финансового и погодного характера, аграрному сектору республики в прошлом году удалось обеспечить объемов производства сельскохозяйственной продукции на 105%, а по отрасли земледелия на 110%.

Эту тенденцию мы хотим сохранить и в этом году. Тем более переходя на влагосберегающие технологии, применяя инновационные разработки науки, и при не очень благоприятных погодных условиях, многим сельхозформированиям уже удается сохранить высокий потенциал своей пашни.

Отрасль земледелия в республике в большей части работает на эффективность животноводства. При этом товарность и поступление денежной выручки от растениеводства остается не очень высокой.

(Сл.1) По итогам 2015 года поступление денежной выручки по данной отрасли составило 24 млрд.руб., но в уже в ближайшие годы нам надо выходить на 45 млрд.руб. Задача вполне реализуема. На прошлой видеоконференции я ряд моментов изложил.



Собрать кукурузу на зерно более **600 тыс.тн** для нас посильная задача. Это свыше **4 млрд.руб.** продукции с себестоимостью минимум в 1,5, а то и 2 раза ниже, чем у зерновых, а это уже в свою очередь повлияет и на рентабельность молока и мяса. На прошлой видеоконференции конкретные примеры были показаны.

(Сл.2) Высокодоходной остается и сахарная свекла, но и там у нас резервов достаточно. В прошлом году валовый сбор составил более **2,0 млн.тн** (*2011 тыс.тн*). Выработано **253,0 тыс.тн** сахарного песка, это **+84 тыс.тн** к 2014 году. Обеспечивая республику сахаром, агарики экспортируют свыше **100 тыс.тн** за пределы.



Главное, проводя реконструкции заводов, нам впервые удалось завершить переработку в оптимальные сроки, 2 завода - Заинск, Нурлатский завершили до нового года, а Буинский - I декаде января.

В целом по республике на этот год планируется посеять 65 тыс.га (+8 тыс.га к 2015г.). При урожайности 400 ц/га возможная валовка составить на уровне более **2,5 млн.тн**. Многие этот урожай уже стабильно получают.

Примеры на слайде. При таких урожаях и экономика весьма привлекательна.

(Сл.3) В ООО АФ «Кама» посевная площадь - 3017 га, урожайность – **405 ц/га**, рентабельность **74%**. На каждом гектаре хозяйство заработало около 60 тыс.руб. прибыли.



(Сл.4) В ООО «Содружество» Тетюшского района площадь 1,5 тыс.га, урожайность – 420 ц/га, рентабельность 84,9%, гектарная прибыль тоже высокая - 40 тыс.руб.

Этот список можно продолжить.

Свеклосеющие районы, холдинги, хозяйства должны работать на урожай не менее 400 ц/га и прибыль на гектар на уровне не ниже 50 тыс.руб.



Реализация этих задач позволит нам увеличить денежную выручку только на свекле почти на 1,5 млрд.руб. и заработать сельхозпредприятиям минимум 600 млн.руб. прибыли.

(Сл.5) Серьезная точка роста в увеличении товарности растениеводства и денежной выручки в высокомаржинальных масличных культурах – рапса и подсолнечника. В ближайшие годы объемы производства маслосемена нам надо доводить до 600 тыс.тн. При существующих ценах это прибавит нам тоже весомую выручку - более 9,0 млрд.руб. Тем более у нас нет проблем по сбыту. Имеем собственный маслоэкстракционный завод, его мощность тоже надо загружать собственным сырьем. Это позволит бюджету дополнительные налоговые поступления, а сельхозтоваропроизводителям свыше 4 млрд.руб. прибыли.



Много положительных примеров по возделыванию этих культур.

(Сл.6) Первое – рапс. Культура для нас не новая. Но по

технологии, как любая культура, требует внимания. Кто-то получает 20, а то и 30 ц/га, кто-то менее 10 ц/га, а кто-то вообще оставляет площади неубранными.

По подсолнечнику морально можно понять, но рапс на корню или в волках – это грубейший просчет в технологии отдельных холдингов и хозяйств.

АФ «Азнакай» Азнакаевский район рапс не дозрел в срок, соответственно под снегом - 2500 га;

АФ «Джалиль» Сармановского – 1200 га;

ООО «Татагро» (*в Бавлинском районе*) – 600 га.

Кто-то оставил рапс на корню, кто-то собрал непозволительно низкий урожай, а кто-то ее просто игнорирует.

Учитывая, что рапс при существующих закупочных ценах дает рентабельность около 100%, а также является идеальным предшественником практически для всех культур, в структуре посевов минимум 5%, а у кого насыщенный севооборот зерновыми колосовыми все 10% надо иметь.

Следующая высокомаржинальная культура – это подсолнечник. Да, мы в республике до сих пор его сильно и не рекомендовали. И сроки уборки более поздние, и он несколько ухудшает состояние почвы. Растительное масло это биржевой товар и полностью



зависит от курса. При таком курсе валют в ближайшие годы цена на сырье масличных по прогнозам будет дальше расти.

Поэтому площади надо увеличить. Пашня республики, не нарушая агрономические требования, вполне может себе позволить 150 тыс.га подсолнечника безболезненно.

(Сл.7) В прошлом году площади составили 55,2 тыс.га, валовый сбор на сегодня 57,6 тыс.тн, урожайность с убранных площадей 12,7 ц/га. Есть и не убранные площади. О них чуть позже. Сначала позитив.

ООО «Солтан» Р.Слободского

Возделывание подсолнечника в РТ	
Посевные площади	- 55,2 тыс.га
Валовый сбор на 14.01.16г.	- 57,6 тыс.тн
Урожайность	- 12,7 ц/га
ООО «Солтан», Р.Слободский район	
посевная площадь	- 755 га
валовой сбор	≈ 2 тыс.тн
урожайность	- 25 ц/га
рентабельность	около 200%
ООО «Хузангаевский», Алькеевский район	
площадь	- 2700 га
валовый сбор	- 5,4 тыс.тн
урожайность	- 20 ц/га
рентабельность	свыше 100%



района. Площадь подсолнечника 755 га, уборку завершил в сентябре. Собрал почти 2 тыс.тн, с урожайностью 25 ц/га. Вся выручка с этих площадей почти 45 млн.руб. из нее и рентабельность около 200%, прибыль 23,8 млн.руб.

ООО «Хузангаевский» Алькеевского района - 2700 га, валовый сбор - 5,4 тыс.тн. У них рентабельность тоже выше 100%. Имея собственную маслобойню и реализуя готовое масло у них на этом сегменте прибыли еще больше.

(Сл.8) Но в то же время есть и отрицательные примеры.

ООО «Родные края - Туган-як» Мензелинского района осталось на корню 800 га подсолнечника.

Неубранные поля подсолнечника	
ООО «Родные края - Туган-як» - 800 га	
КВ-Агро - 6000 га	

Больше всех посевов у КВ-Агро - 30,8 тыс.га. Но из этих площадей около 6 тыс.га так и остались на корню.

Во-первых компания понесла огромные потери и в части затрат на возделывание, и в части упущеной выручки.

С другой стороны столько не убранных полей отрицательно отражается на имидже аграриев Татарстана. Около всех больших трасс, и вдоль федеральных республиканских дорог тысячи гектаров стоящий подсолнечник.

Здесь только ссылку на погоду делать было бы не правильно.

Я прошу, Владимир Николаевич, серьезно проанализировать упущения прошлых лет и сделать соответствующие выводы.

(Сл.9) Ориентир по площадям это:

- кукуруза на зерно – 10% от зернового клина;**
- масличные – 10% от всех посевов.**

Но при этом прошу не делать кампанийщину, если только по команде - это уже явно провал. На местах с карандашом в руках надо доказывать хозяйственникам высокомаржинальность этих культур. Со своей стороны я за каждым районом закрепил заместителей.



Уже со следующей недели запланирована их встреча с руководителями хозяйств и фермерами в каждом районе.

Надеюсь, и главы более активно подключатся к этой работе. Ведь наша цель одна – более финансово состоятельными сделать наших производителей, ибо, где состоятельные хозяйства, там и благополучная территория.

Доклад окончен. Спасибо за внимание.