

Уважаемый Ильдар Шафкатович, участники совещания!

Прошлый год для всех отраслей экономики, в том числе и для агропромышленного комплекса, был непростым. Сельское хозяйство все последние годы работает в особых (аномальных) условиях.

Тем не менее АПК республики удалось обеспечить рост объемов производства в сопоставимых ценах на 105%, в т.ч. по растениеводству – 110% и по животноводству во всех категориях - 101%, а в сельхозформированиях - 104%.

(Сл.1) В натуральных показателях это более 3,5 млн.тн зерна;

- 2 млн тн сахарной свеклы;
- около 30 цн к.ед на 1 усл. гол. (1,7 млн. тн кормовых единиц);
- 1756 тыс.тн молока;
- 488 тыс.тн мяса.



Конечно, это результат труда каждого причастного к аграрному сектору, также своевременная бюджетная поддержка и со стороны республики и федерального центра. Более подробный анализ результатов года мы подведем на итоговой коллегии в феврале.

(Сл.2) В АПК одной из ключевых является отрасль земледелия. И последние годы, особенно 2010 год, четко это доказали. Проблемы в земледелии за собой тянут показатели животноводства и экономики всего АПК.



Разработанный в рамках стратегии «Татарстан 2030» проект «Программы развития отрасли земледелия Республики Татарстан на период до 2020 года в рамках кластерного подхода» предполагает создание конкурентноспособного агрокластера.

Повторяющиеся в последние годы засуха в период вегетации нами уже воспринимается как есть. И наша политика в земледелии - переход с середины 2000 годов на адаптивную, влагосберегающую технологию - позволяет нам менее болезненно переживать засухи последних лет.

(Сл.3) Сохраняя эти наработки, с этого года мы перед собой ставим задачу увеличения объемов производства и товарности растениеводческой продукции. По итогам 2015 года денежная выручка по растениеводству составила 24 млрд. рублей, но в ближайшие 3 года нам нужно выходить на 45 млрд. руб. Даже понимая, что часть продукции растениеводства не товарная, так как значительная часть используется для нужд животноводства, но расти по товарности еще резервы есть.



(Сл.4) При этом 15 млрд. рублей роста можно добиться за счет высокомаржинальных культур. Это кукуруза на зерно, рапс, подсолнечник, сахарная свекла и соя, где рентабельность в целом свыше 100%, соответственно это около 8 млрд. руб. прибыли.

Дополнительная выручка от высокомаржинальных культур
600 тыс. т зерна кукурузы (дополнительно 450 тыс. т х 10 тыс. Р/т = 4,5 млрд Р)
600 тыс. т масличных (дополнительно 450 тыс. т х 20 тыс. Р/т = 9 млрд Р)
2,5 млн т сахарной свеклы (дополнительно 500 тыс. т х 2,5 тыс. Р/т = 1,2 млрд Р)
Дополнительная денежная выручка – около 15 млрд Р Рентабельность 100%, прибыль 7,5 млрд.Р

Да, это потребует более высокую технологию производства в земледелии, но это для нас вполне посильная задача.

Более подробно по направлениям.

Доводя валовый сбор кукурузы до 600 тыс.тн мы будем иметь дополнительную выручку свыше 4 млрд. рублей.

Планы по масличным (*рапс и подсолнечник*) в ближайшие 3 года довести до 600 тыс.тн. Это при существующих закупочных ценах даст свыше 9 млрд. руб. дополнительной денежной выручки. При этом, загрузка КазМЭЗ позволит получить в бюджет дополнительные налоговые поступления.

Я сегодня хочу более подробно остановиться на кукурузе на зерно. Для нас, для молочной республики, это культура как высокоэнергетический корм очень важна. Тем более, у нас хороший наработанный опыт ее возделывания.

В целом площади кукурузы у нас 220 тыс.га, из них на зерно около - 35 тыс.га.

Можно привести по этим культурам сотни положительных примеров в том числе и поэтому, по погоде не простому году.

(Сл.5) На карте Татарстана ООО «Логос» Р.Слободского района. Расположен более севернее чем, Нурлат, Черемшан, Дрожжаное, Тетюши, Бавлы, Ютазы и т.д., но хозяйство в 2015 году на площади 1,5 тыс.га, возделывая



кукурузу, собрал более 8 тыс.тн. валовки. Урожайность - 55,8 ц/га, себестоимость 1 тн – 3,7 тыс.руб. У них плотность скота невысокая и основные объемы идут на реализацию. Товар весьма ликвидный

и цена высокая – более 10 тыс.руб/тн. Конечно, и у них были ошибки. Часть площадей оказались проблемными. Но они уже для себя наработали весьма неплохой опыт.

(Сл.6) Более северный «Ак Барс Агро» Арского района. Собрал по 63 ц/га (площадь – 200 га), себестоимость 3 тыс.руб./тн, рентабельность не 100, а целых 167%. В том числе, благодаря кормлению энергетической кукурузой, хозяйство надаивает свыше 20 кг молока на корову в сутки.



Более целенаправленно работает КВ Агро. У них около 14 тыс.га посевов. Урожайность около 60 ц/га.

По нашей рекомендации многие хозяйства посевы на силос тоже обмолотили на зерно. Даже там урожайкратно больше и рентабельность выше.

ООО «Сэт иле» обмолотили 2,2 тыс.га площадей, посеянных на силос. АФ «Асанбаш» 130 га, урожайность 39 ц/га. Урожай в 2 раза выше, чем зерновые, а себестоимость менее 3 тыс. руб./тн.

ООО «Ясная Поляна» Алексеевского района обмолотили 550 га, урожайность тоже около 40 ц/га. Используя кукурузу в рационе, молока надаивают больше к прошлому году. На следующий год агрофирмы «Сэт иле» планируюткратноувеличитьплощади.

При равных условиях и равной технологии урожайность кукурузы минимум в 2 раза больше, чем у зерновых колосовых. Тем более для нее и засуха небольшая помеха. К тому же, посевы

кукурузы позволяют расти и по урожайности полей, и по продуктивности скота через сбалансированные корма.

К сожалению и отрицательные примеры имеются.

В южной части республики, как нигде, кукуруза хорошо растет. Тепла больше, земля плодороднее. Но посевов кукурузы нет. Азнакаевский район – ни гектара. Имея в посевах рекомендованные площади кукурузы, урожайность зернового клина увеличили бы минимум на **5 цн**, соответственно и себестоимость была бы меньше. На целый Альметьевский район с надоями на корову **10 кг** - тоже ноль. А ведь зерно кукурузы - это дополнительное молоко. И по урожайности Вам есть еще куда расти. По прошлому году только 18,3 ц/га.

Последние годы жалующиеся на засуху Тетюши, Кайбицы, Дрожжаное, почему-то тоже против кукурузы. Вам ведь и по надоям еще расти да расти. За счет чего рост? Аналогично Сармановский, Тукаевский, Лаишевский и Ютазинский районы.

(Сл.7) Пересмотреть свои подходы нужно и инвесторам. «Родные края» (Челный хлеб) – ноль гектаров. АФ «Кулон» - ноль. «Агроинвест» такие молочные комплексы построил. Тоже до кукурузы не дошел. У «Союз-Агро» тоже самое. При таких подходах у Вас и окупаемость проектов под сомнением. Полный список на экране.

Кукуруза на зерно в 2015 году		
Инвестор	Площадь, тыс.га	
ЗАО «КВ Агро»	13,3	
ООО «Сэт иле»	2,2	
ОАО ХК «Ак Барс»	2,0	
ЗАО «Агросила Групп»	1,3	
ООО «Органик Групп»	0,8	
ОАО «Татагролизинг»	0,2	
ООО УК «АгроИнвест»	0	
АФ «Кулон»	0	
АФ ООО «Родные края»	0	
ООО «Союз-Агро»	0	

Не надо слушать псевдоученых и псевдоспециалистов, которые стараются доказать, что кукуруза на зерно не созревает. Да, к

сожалению ряд полей остались неубранными, допущен ряд ошибок по технологии. Некоторые просто не поймали погоду и не смогли организовать на завершение уборочных работ. Здесь, конечно, не только климатические условия виноваты.

Она, кукуруза, созревает. Но есть элементарные требования, которые надо соблюдать. Это:

- подбор участков более плодородных и с южным склоном;
- обязательная глубокая осенняя обработка;
- правильный подбор гибридов (с ФАО не более 180).
- и надлежащий уход по вегетации.

И в любой год минимум 70 ц/га зерна в початках сформируется. И каждый у себя это может доказать.

Мы надеемся, нам уже в этом году удастся переломить ситуацию. Ориентир по площадям для хозяйств и инвесторов – это 10% от зернового клина. Тем более кукуруза удачно вписывается в севооборот. Если настроиться на эту задачу, то 500-600 тыс.тн зерна кукурузы вполне реально получить.

Прошу всех причастных подключиться к реализации поставленных задач.

Доклад окончен. Спасибо за внимание.